

Koncern B. Braun chrání a zlepšuje život lidí na celém světě už 185 let. Přidejte se k nám a dejte svojí práci nový smysl.

Sales Consultant pro chirurgické obory a sterilizace

Do regionální obchodní struktury, regionálních obchodních týmů složených ze zkušených a výborně spolupracujících konzultantů, hledáme kolegu nebo kolegyni na dlouhodobou externí spolupráci (OSVČ / s.r.o.) na pozici Sales Consultant. V této roli budete obchodním konzultantem pro chirurgické obory a budete vytvářet obchodní příležitosti a aktivity u svěřených zákazníků v Praze. Máte drive, motivaci a chuť aktivně se podílet na našem obchodním úspěchu? Pak čtěte dále.

CO U NÁS BUDETE DĚLAT:

- Budete odpovídat za vytváření obchodních příležitostí včetně plánování a realizace obchodních schůzek a pečovat o stávající zákazníky i aktivně vyhledávat nové.
- Vašimi klíčovými zákazníky budou operační sály a sterilizace (zdravotní sestry, lékaři, management klinik)
- Vašimi klíčovými produkty budou zejména produkty z oblasti chirurgie (šití, staplery, drenáže, laváže, rukavice, produkty na hojení ran).
- Vaší odpovědností budou obchodní výsledky, komunikace a rozvoj obchodních a marketingových aktivit (launche nových produktů, kampaně stávajících produktů) u svěřených zákazníků.
- V souladu s celkovou cenovou politikou společnosti budete odpovídat za nastavení individuálních cen u svěřených zákazníků a také budete zpracovávat podklady pro výběrová řízení.
- Budete pracovat s obchodními nástroji společnosti a svou činnost zaznamenávat v interním CRM systému.
- Zapojíme Vás do organizování a účasti na odborných akcích, kongresech, školeních, kurzech Aesculap Akademie, workshopech a seminářích u významných zákazníků či KOL.

CO U NÁS BUDETE POTŘEBOVAT:

- SŠ/VŠ vzdělání, výhodou je zaměření na obor zdravotnictví (zdravotní sestra, sálová sestra, lékař, veterinář apod.), zdravotnické techniky, chemii, farmacii nebo biologii.
- Alespoň 2 roky praxe ve zdravotnictví, výhodou pro Vás bude praxe na obchodní pozici v oblasti zdravotnických prostředků, materiálů nebo přístrojů, případně farmacie.
- Příjemné a profesionální vystupování, dobré komunikační dovednosti, schopnost vytvářet obchodní příležitosti a dosahovat obchodní cíle.
- Schopnost a ochotu k týmové spolupráci – pro náš úspěch je spolupráce napříč regiony a Business Units velmi důležitá.

- Využijete také samostatnost, důslednost, flexibilitu, sebemotivaci a chuť uspět.
- Pozitivní vztah k digitálním technologiím, dobrou znalost práce na PC, především MS Office/Office 365 (Word, Excel, PowerPoint, Teams) a jakéhokoliv zákaznického software (CRM).
- Znalost anglického jazyka je výhodou.
- ŘP skupiny B, být aktivním řidičem.

CO SE VÁM U NÁS BUDE LÍBIT:

- Dobrý pocit z toho, že Vaše práce má smysl – naším posláním je chránit a zlepšovat životy a zdraví lidí na celém světě.
- Ohodnocení na základě Vašich pracovních výsledků – kvalitní práci umíme ocenit.
- Stanete se součástí stabilní společnosti, pro kterou kolegové pracují i více než 30 let.
- Možnost zapojit se do mezinárodních aktivit úspěšného německého rodinného koncernu působícího v 64 zemích.

INFORMACE O POZICI:

- Regionální zaměření: Praha
- Datum zahájení spolupráce: 1.5.2024 nebo dle dohody
- Typ smluvního vztahu: externí spolupráce (s.r.o. nebo OSVČ), preferujeme dlouhodobou spolupráci

SKUPINA B. BRAUN CZ/SK:

- Skupina B. Braun v České republice a na Slovensku dodává širokou škálu inovativních zdravotnických prostředků, špičkové zdravotnické materiály, lékařské přístroje, technologie a služby.
- Staráme se o vzdělání a rozvoj mladých lékařů i zkušených profesionálů. Prostřednictvím Aesculap Akademie je seznamujeme s nejnovějšími postupy a trendy tak, aby je mohli aplikovat v praxi.
- Pečujeme o zdraví dialyzovaných pacientů. Neustále rozvíjíme a rozšiřujeme síť našich dialyzačních středisek B. Braun Avitum a odborných ambulancí B. Braun Plus.

Kontakt

B. Braun Medical s.r.o.

Jiří Frgal

+420725895282